

Publication le 22 février 2024 après la clôture des marchés  
Information réglementée et privilégiée - Communiqué de presse sur les résultats annuels  
EVS Broadcast Equipment S.A.: Euronext Brussels (EVS.BR), Bloomberg (EVS BB), Reuters (EVSB.BR)

# EVS publie ses résultats 2023

Liège, Belgique, le 22 février 2024

## EVS affiche une nouvelle année de croissance pour 2023, validant l'efficacité de sa stratégie PlayForward

Les solides performances financières d'EVS en 2023 soulignent l'efficacité de la stratégie mise en œuvre visant à favoriser une croissance soutenue et rentable à long terme. Malgré l'absence de revenus liés aux Big Event Rental au cours d'une année 2023 impaire, EVS a réalisé un chiffre d'affaires record et a démontré une forte rentabilité. Ce succès témoigne de l'efficacité de sa stratégie PlayForward.

### Faits marquants de la performance financière de l'année

- Prises de commandes supérieures au chiffre d'affaires à 192,9 millions d'euros, dont 7,4 millions d'euros de Big Event Rental (BER).
- La performance du chiffre d'affaires se situe au-dessus de nos prévisions à 173,2 millions d'euros, en croissance de 16,9 % par rapport à 2022, malgré une année impaire sans activité majeure de Big Event Rental (BER).
- Les charges d'exploitation sont bien maîtrisées, avec un début d'amortissement de certains actifs incorporels au 4ème trimestre.
- L'EBIT s'établit à 41,1 millions d'euros, soit 2,3 millions d'euros au-dessus de nos prévisions, suivant la performance des revenus.
- Bénéfice net à 36,9 millions d'euros (21,3% de marge nette) résultant en un bénéfice dilué par action de 2,65 euros.

### Faits marquants du second semestre

- Fortes prises de commandes de 108,9 millions d'euros.
- Chiffre d'affaires du second semestre à 85,8 millions d'euros, en croissance de 6,6% par rapport à la même période de l'année dernière.
- Bénéfice net à 15,8 millions d'euro, conduisant à un bénéfice dilué par action de 1,13 EUR.

### Perspectives

- Les prises de commandes importantes de 2023 ont considérablement alimenté le carnet de commandes à livrer dans les périodes futures. Le carnet de commandes total à fin 2023 s'élève à 153,2 millions d'euros, en croissance de 12,9% par rapport à la même période de l'année dernière.
  - Le carnet de commandes réservé pour 2024 est estimé à 100,4 millions d'euros, en croissance de 16,9% par rapport au début de l'année 2023. Sur ce nombre, 7,4 millions d'euros sont réservés au Big Event Rental. Après la clôture, nous avons obtenu des contrats supplémentaires liés aux Big Event Rental.
- Sur la base du carnet de commandes et de la dynamique actuelle du marché, les prévisions de revenus pour l'année 2024 sont fixées entre 180 et 195 millions d'euros.
- Une augmentation contrôlée du nombre de membres de l'équipe est prévue afin de soutenir la poursuite de la croissance.
- Nous prévoyons de distribuer des dividendes en 2024 conformément à notre politique de dividende, à savoir un dividende de base par action de 1,10 EUR.

## Chiffres clés

En millions d'euros, sauf le résultat par action exprimé en euros						
	2S23	2S22	Variance	2023	2022	Variance
Chiffre d'affaires	85,8	80,5	5,3	173,2	148,2	25,0
Bénéfice brut	59,4	53,0	6,4	120,6	98,8	21,8
Marge brute %	69,3%	65,9%	+3,4 Pts	69,6%	66,7%	+2,9 Pts
Résultat d'exploitation – EBIT	16,2	16,0	0,2	41,1	31,7	9,4
Marge d'exploitation – EBIT %	18,9%	19,9%	-1,0 Pts	23,8%	21,4%	+2,4 Pts
Bénéfice net (part du groupe)	15,8	15,9	-0,1	36,9	31,3	5,6
Résultat par action (dilué) (part du groupe)	1,13	1,14	-0,01	2,65	2,29	0,36

## Commentaires

### Serge Van Herck, CEO, commente:

*“Je suis fier d'annoncer des performances financières exceptionnelles pour l'exercice 2023. EVS a franchi des étapes remarquables, établissant un nouveau record de revenus, offrant une forte rentabilité et générant un carnet de commandes solide pour la troisième année consécutive.*

*Nous avons atteint un nouveau record de revenus, soulignant notre engagement en faveur d'une croissance durable. Malgré l'absence attendue de revenus de Big Event Rental au cours d'une année impaire, notre forte croissance des revenus et nos stratégies efficaces de contrôle des coûts ont abouti à une rentabilité solide, témoignage du succès de notre stratégie PlayForward.*

*Le segment d'activité Live Audience Business, LAB, a connu une croissance significative des prises de commandes, mettant en évidence notre part de marché croissante dans les environnements de studio de diffusion. Le segment des solutions Media Infrastructure a également joué un rôle central dans la croissance des prises de commandes dans toutes les régions, avec des contributions attendues aux revenus de location liés aux grands événements en 2024.*

*Nous avons obtenu des contrats de location et de services d'assistance pour les événements sportifs majeurs en 2024, garantissant ainsi une base solide pour les revenus Big Event Rental au cours de l'année à venir. Cette décision stratégique renforce notre position d'acteur clé de l'industrie et démontre notre capacité à nouer des partenariats de haut niveau à long terme.*

*La satisfaction des clients a atteint de nouveaux sommets, comme en témoigne la progression significative du Net Promoter Score (NPS) au cours des trois dernières années, tel que mesuré par Devoncroft. En interne, les membres de notre équipe maintiennent un niveau élevé d'engagement, comme le reflète notre enquête annuelle sur l'engagement interne. Cet engagement envers l'excellence est encore souligné par la reconnaissance en tant que « Top Employer » en Belgique pour la deuxième année consécutive, nous plaçant parmi un groupe d'élite de près de 90 entreprises.*

*Côté Environnemental, Social et Gouvernance (ESG), nous avons défini des objectifs ambitieux à l'horizon 2030. EVS peut désormais se targuer d'une solide note ESG, la plaçant dans le top 15 % des meilleures entreprises au monde, selon les évaluations d'Ecovadis et Sustainalytics.*

*Nous continuons à stimuler l'innovation avec notre solution XtraMotion basée sur l'IA générative comme exemple clair. Cette technologie crée un buzz au sein de l'industrie, notamment dans la solution LiveCeption, où elle transforme les caméras de diffusion classiques en caméras super slow-motion. L'introduction de capacités de recherche basées sur l'intelligence artificielle dans la solution MediaCeption, ainsi que le lancement de la plateforme de gestion de contenu VIA MAP lors de la conférence internationale broadcast à Amsterdam, démontrent notre engagement à repousser les limites des avancées technologiques.*

*EVS a également poursuivi sa tradition de distribution de dividendes robustes.*

*En conclusion, notre stratégie PlayForward est clairement appréciée par nos clients et partenaires de distribution. Cela nous aide à confirmer notre mode de croissance rentable et durable. Alors que les conditions économiques du marché restent très difficiles avec des taux d'intérêt élevés, certaines pénuries de composants et avec les guerres en Ukraine et à Gaza, nous pensons que nos clients, partenaires de distribution et opérateurs EVS apprécient de plus en plus la fiabilité, les performances et l'innovation de nos solutions et services."*

### **Commentant les résultats et les perspectives, Veerle De Wit, CFO, a déclaré:**

*"Nos prises de commandes et notre chiffre d'affaires 2023 témoignent clairement de notre stratégie en action. Notre ambition pour l'année était de réaliser une croissance rentable et durable, dans une année sans Big Event Rental. Plusieurs indicateurs de performance clés démontrent que notre stratégie PlayForward porte ses fruits. Nous attirons de nouveaux clients, nous élargissons notre portefeuille de solutions avec des clients existants, nous développons notre activité LAB, ... et notre activité Media Infrastructure démontre son potentiel de croissance sur le marché.*

*En mettant l'accent sur une croissance rentable, nous avons réussi à maintenir un bon contrôle sur nos coûts. Au cours des trois premiers trimestres de l'année, nous avons maintenu le nombre de membres de notre équipe stable, afin de nous assurer d'absorber pleinement les embauches de 2022. Nous avons accéléré les engagements vers la fin de 2023, sur la base de la forte trajectoire de croissance de nos revenus et de nos prises de commandes.*

*Nos dépenses opérationnelles ont augmenté de manière maîtrisée. Au quatrième trimestre nous avons constaté une augmentation de nos dépenses opérationnelles avec le début de l'amortissement d'un important actif incorporel créé au cours des deux dernières années (suite à l'annonce de lancement de VIA MAP en septembre 2023). Le contrôle de nos habitudes de dépenses reste un point d'attention pour 2024, en particulier dans le contexte volatil actuel du marché.*

*Nous avons réussi à générer un bénéfice net de 36,9 millions d'euros, résultant en un bénéfice par action dilué de 2,65 euros.*

*Notre bilan reste également sain avec un niveau d'endettement très faible et une trésorerie solide.*

*Sur la base des bons résultats de l'année 2023, nous sommes en mesure de maintenir notre politique de dividende définie plus tôt en 2022."*

## **Dynamiques de marché & clients**

### *Traction du marché et performance financière sans précédent*

EVS a connu un succès sans précédent en 2023, établissant de nouveaux records en termes de chiffre d'affaires et de prises de commandes. Cette performance exceptionnelle témoigne de la forte traction que connaît EVS sur le marché, tirée principalement par une croissance significative du pilier de marché Live Audience Business (LAB) et de la solution Media Infrastructure en particulier. Le succès remarquable de notre solution MediaInfra est une indication claire de la valeur stratégique de notre acquisition d'Axon en 2020, générant des retours sur investissement substantiels trois ans après l'acquisition.

### *Moteurs de croissance et investissements stratégiques*

L'augmentation des revenus et des prises de commandes est largement attribuée à la croissance de notre segment LAB. Nos clients LAB sont à l'avant-garde de la redéfinition de leurs infrastructures, non seulement en passant au Live IP, mais également en innovant pour améliorer l'efficacité de la production. Grâce à nos offres Media Infrastructure, nous permettons à nos clients d'entreprendre une migration transparente vers des systèmes plus avancés, garantissant ainsi la pérennité de leurs investissements. L'introduction de l'appliquatif multiviewer Neuron View et l'expansion de la famille d'applications de la plateforme Neuron soulignent notre engagement à ajouter de la valeur pour nos clients. De même,

l'adoption généralisée de Cerebrum comme solution de monitoring et de contrôle des flux video, offrant une flexibilité inégalée et des options de connectivité complètes, souligne l'efficacité de notre stratégie de plateforme ouverte.

#### *Déploiement mondial et support client*

Nos solutions, notamment MediaCeption et les serveurs XT-VIA aux côtés des solutions LiveCeption, continuent d'être déployées à l'échelle mondiale par les clients LAB et Live Service Providers (LSP), respectivement. La demande croissante pour nos contrats de service (SLA) met en évidence notre rôle de partenaire de confiance pour aider nos clients à naviguer dans les complexités des environnements de production. Cela garantit non seulement nos ventes pour les années à venir, mais améliore également la prévisibilité de nos flux de revenus.

#### *Initiatives stratégiques et reconnaissance de l'industrie*

Suite à l'initiative stratégique PlayForward lancée en 2020, EVS est devenu un fournisseur de solutions complètes, intégrant désormais ces solutions dans un écosystème cohérent. L'introduction de la plateforme de gestion de contenu VIA MAP lors de la conférence IBC représente une étape importante vers la garantie de la cohérence entre nos solutions et le support aux interactions efficaces entre les différents segments de clientèle.

Notre engagement envers l'excellence et l'innovation a été reconnu par diverses récompenses, notamment des distinctions en matière d'ESG, de ressources humaines et d'innovation de produits, notamment le Golden Bridge et le Best of Show pour XtraMotion au NAB 2023. De plus, le renouvellement de la certification de la FIFA pour notre produit VAR renforce encore davantage notre position dans l'industrie.

#### *Chaîne d'approvisionnement et préparation opérationnelle*

Même si la situation de la chaîne d'approvisionnement s'est améliorée, des défis persistent dans un contexte de tensions géopolitiques persistantes. EVS reste vigilant et se prépare stratégiquement pour atténuer les impacts potentiels.

Alors que nous nous préparons pour les grands événements de diffusion de l'été, nous nous concentrons sur les dernières étapes de préparation, de la fabrication aux tests de la prochaine génération de produits. Cette prochaine vitrine mondiale sert de démonstration en direct de nos capacités à nos clients du monde entier, renforçant ainsi la confiance placée dans EVS par les diffuseurs hôtes pour ces événements de grande envergure.

## Technologies

#### *Investissement continu dans l'innovation technologique*

Chez EVS, nous restons fidèles à notre engagement d'être le fer de lance de l'innovation au sein de notre industrie. Conformément à nos objectifs stratégiques, nous avons systématiquement consacré plus de 50 % de nos effectifs au développement technologique de nos produits et solutions. Cet engagement est essentiel à nos progrès continus et à notre capacité à rester en tête dans un secteur caractérisé par une transformation rapide. Nos efforts sont directement axés sur l'autonomisation de nos clients, en les dotant des outils nécessaires pour relever efficacement leurs défis uniques.

#### *Avancées dans les technologies d'IA générative spécifiques à la diffusion*

Depuis 2017, EVS est à la pointe de l'intégration de technologies d'IA générative adaptées au secteur de la diffusion. Cette année, nous avons annoncé le lancement d'une version améliorée "on-prem" de XtraMotion, notre solution générative de ralenti basée sur l'IA. Cette dernière itération offre des améliorations significatives en termes de qualité et une réduction notable de la latence, permettant aux opérateurs de capturer et d'exploiter plus efficacement des images de haute qualité. Cette réalisation a été récompensée par un prestigieux prix "Best of Show" au NAB 2023, témoignage de notre engagement inébranlable envers l'excellence et l'innovation. De plus, notre utilisation de l'IA générative s'étend à l'amélioration des flux au sein de MediaCeption, facilitant la génération automatique de métadonnées et enrichissant l'expérience utilisateur.

#### *Pionnier de la 5G pour les flux de production à distance*

Notre étude de cas « Flex Production » développée en collaboration avec Orange Belgique, le Théâtre de Liège et La Grand Poste de Liège, a démontré avec succès la capacité d'EVS à exploiter le potentiel de la technologie 5G pour les flux de production à distance, tout en renforçant le développement des communautés et organisations culturelles locales. Cette réalisation souligne l'efficacité de notre approche Balanced Computing, prouvant sa pertinence et son applicabilité dans des scénarios du monde réel. Grâce à cette initiative, EVS réaffirme sa position de leader dans l'exploitation de technologies de pointe pour redéfinir les méthodes de production.

### Engagement envers la durabilité

EVS est profondément engagé en faveur du développement durable et poursuit activement des initiatives visant à réduire l'empreinte carbone de nos opérations et, par extension, celle de nos clients. Nous avons fait des progrès significatifs dans l'optimisation de nos architectures afin de minimiser la consommation d'énergie et avons conçu de nouveaux produits et composants de solutions pour gérer l'infrastructure de manière économe en énergie. Ces efforts reflètent notre engagement envers la gestion de l'environnement et notre responsabilité envers la promotion d'un avenir plus durable.

## Sujets Corporate

Une partie de notre stratégie PlayForward repose sur l'amélioration de notre manière de travailler en interne. Après la mise en œuvre d'un nouveau système ERP en octobre 2022, nous avons désormais étendu l'empreinte de l'ERP pour inclure notre dernière acquisition Axon. Cette dernière étape assure une intégration globale de tous nos processus et garantit une expérience client optimale. Il s'agit d'une étape majeure pour notre entreprise et nous prépare pleinement à digérer la croissance future.

Nous avons également poursuivi en 2023 nos ajustements systémiques des prix catalogue. Même si les conditions du marché se sont quelque peu stabilisées tout au long de 2023, nous continuons d'évaluer la nécessité d'ajustements de prix afin de protéger la génération de marge de l'entreprise. L'analyse a conduit à une hausse des prix en février, alors qu'aucun ajustement des prix n'a été introduit sur le marché en septembre.

2023 est également l'année où nous avons consolidé nos efforts en matière de développement durable. La durabilité de l'entreprise est désormais intégrée à toutes nos opérations. Nous avons 9 pistes principales qui sont importantes pour nous en tant qu'entreprise et qui sont importantes pour notre industrie. Les pistes sont : l'empreinte carbone du client, l'empreinte carbone de l'entreprise, la gestion des talents, la diversité et l'inclusion, l'expérience client, la contribution sociale locale, la cybersécurité de notre entreprise, de nos produits et solutions, la chaîne d'approvisionnement durable et l'éthique des affaires. Chacune de ces pistes est gérée par une équipe interdépartementale et compte un membre du Leadership Team en tant que sponsor exécutif. Nous avons défini cette année nos objectifs à long terme (horizon 2030) pour chacune de ces pistes et nous passons systématiquement en revue les progrès et affinons nos actions. Au sein du secteur, nous sommes reconnus comme un leader ESG et nous continuons de recevoir des retours positifs du marché. En 2024, nous affinerons encore notre stratégie ESG, basée sur une nouvelle analyse de l'empreinte carbone et nous nous concentrerons sur le déploiement de la CSRD (Directive de Responsabilité Sociale des Entreprises).

Dans le cadre de la directive (UE) 2019/1937 du 23 octobre 2019 relative à la protection des personnes qui signalent des violations du droit de l'Union, transposée en droit belge par la loi sur les lanceurs d'alerte du secteur privé du 28 novembre 2022, entrée en vigueur le 15 Février 2023, EVS a mis en place une politique de lancement d'alerte et une procédure de prise de parole appropriées.

## Chiffre d'affaires du second semestre et de l'année complète

Au 2S23, le chiffre d'affaires atteint 85,8 millions d'euros, soit une hausse de 5,3 millions d'euros ou 6,6% par rapport au 2S22, malgré l'absence de Big Event Rentals sur la période (contre 4,2 millions d'euros de BER au 2S22).

À taux de change constant, le chiffre d'affaires a augmenté de 11,4 % sur un an.

Chiffre d'affaires – en millions d'euros	2S23	2S22	2S23/2S22
Total déclaré	85,8	80,5	6,6%
Total à taux de change constant	83,2	80,5	3,4%
<b>Total à taux de change constant et hors Big Event Rentals</b>	83,5	76,3	9,4%

Pour l'ensemble de l'année 2023, le chiffre d'affaires a atteint 173,2 millions d'euros, soit une augmentation de 25,0 millions d'euros ou 16,9% par rapport à 2022, malgré l'absence de Big Event Rentals sur la période (contre 10,0 millions d'euros de BER en 2022). Corrigée des Big Event Rentals, la croissance est de 25,3%. Cette performance démontre la croissance organique réalisée en 2023.

À taux de change constant, le chiffre d'affaires a augmenté de 15,0 % sur un an.

Chiffre d'affaires – en millions d'euros	2023	2022	2023/2022
Total déclaré	173,2	148,2	16,9%
Total à taux de change constant	170,3	148,2	15,0%
<b>Total à taux de change constant et hors Big Event Rentals</b>	170,5	138,3	23,2%

La fluctuation des devises impacte principalement les revenus d'EVS par la conversion EUR/USD, ce qui peut avoir un impact significatif sur nos résultats même si les fluctuations EUR/USD impactent également le coût de nos opérations aux États-Unis et partiellement notre coût des marchandises vendues.

Au second semestre (hors Big Event Rentals), LSP représentait 40% (40% au 2S22) du chiffre d'affaires, LAB 60% (55% au 2S22). La croissance de l'activité LAB est l'un des piliers stratégiques d'EVS et démontre notre capacité à étendre notre présence auprès des diffuseurs génériques.

## Résultats de l'année

La marge brute consolidée s'élève à 69,7% pour l'exercice 2023, contre 66,7% en 2022 (+3,0 points) expliquée par l'impact positif des hausses de prix de vente et un volume de software plus élevé par rapport au hardware dans certaines solutions. L'augmentation des revenus liés aux services explique également la hausse de la marge brute. Cela s'est principalement traduit par une amélioration des marges pour la plupart de nos solutions.

Les dépenses d'exploitation ont augmenté de 19 % sur un an, en raison de l'augmentation du nombre de membres de l'équipe, de l'inflation du coût de la main-d'œuvre, des prix de l'énergie et des frais de déplacement. De plus, en 2023, EVS a investi dans son parcours de transformation numérique. Les investissements réalisés dans les actifs incorporels tout au long de 2022 et 2023 ont également eu un impact significatif sur les résultats de 2023, puisque nous avons commencé l'amortissement d'un projet important au quatrième trimestre.

La performance EBIT globale est de 41,1 millions d'euros, générant une marge EBIT de 23,8%.

Le bénéfice net s'élève à 36,9 millions d'euros, avec une charge d'impôt sur le résultat s'élevant à 3,6 millions d'euros pour l'ensemble de l'année 2023 (contre 1,4 million d'euros en 2022). L'augmentation de l'impôt sur le résultat est principalement due à un bénéfice imposable plus élevé, combiné à la limitation de la déduction des latences fiscales des années précédentes en Belgique, conduisant à une diminution du montant des actifs d'impôts différés pouvant être utilisés au cours de la période.

Le bénéfice net conduit à un bénéfice dilué par action de 2,65 EUR (contre 2,29 EUR en 2022).

## Résultats du second semestre

La marge bénéficiaire brute au 2S23 atteint 69,3% contre 65,9% à la même période l'année dernière.

Les charges d'exploitation ont augmenté de 17% au 2S23 par rapport à la même période de l'année dernière, reflétant une augmentation maîtrisée en ligne avec l'augmentation des activités.

La marge EBIT du 2S23 s'élève à 18,9%. contre 19,8% au 2S22. L'impact de la dépréciation des immobilisations incorporelles au quatrième trimestre explique la légère baisse.

Le bénéfice net du Groupe s'élève à 15,8 millions d'euros au 2S23 contre 15,9 millions d'euros au 2S22. Le bénéfice dilué par action s'élève à 1,13 EUR au 2S23 contre 1,14 EUR au 2S22.

## Bilan et état des flux de trésorerie

Le bilan reste solide avec une trésorerie nette de 36,6 millions d'euros avec un faible niveau d'endettement (dont 12,7 millions d'euros liés à IFRS 16), résultant en un total de capitaux propres représentant 76 % du total du bilan à fin 2023.

Le besoin en fonds de roulement augmente à 89,6 millions d'euros, principalement lié à la croissance des créances commerciales qui évoluent largement en ligne avec nos volumes globaux de ventes. Le ratio fonds de roulement sur chiffre d'affaires s'améliore légèrement passant de 53% fin 2022 à 52% fin 2023.

Les autres immobilisations incorporelles incluent les coûts de développement interne capitalisés au cours des années 2022 et 2023 selon IAS 38 (Immobilisations incorporelles).

Les terrains et constructions comprennent principalement le siège social à Liège ainsi que le droit d'usage des bureaux à l'étranger (IFRS16).

Les stocks s'élèvent à 33,0 millions d'euros, en augmentation de 4,2 millions d'euros par rapport au début de l'année dans le but de soutenir la croissance des activités. Le ratio stocks sur ventes reste stable par rapport aux années précédentes à 19%.

Les passifs comprennent 14,3 millions d'euros de dettes financières (y compris long terme et court terme), principalement liées aux dettes de location pour 12,7 millions d'euros et aux emprunts pour 1,7 million d'euros. Les provisions à long terme comprennent la provision pour garantie technique sur les produits EVS pour la main d'œuvre et les pièces. Les autres dettes représentent principalement des produits constatés d'avance et des avances reçues des clients sur les contrats en cours.

La trésorerie nette provenant des activités opérationnelles s'élève à 35,7 millions d'euros pour l'ensemble de l'année 2023, contre 11,0 millions d'euros en 2022. L'augmentation est principalement due à un bénéfice net plus élevé et à une variation plus faible du besoin en fonds de roulement par rapport à l'année précédente, principalement sur les créances commerciales (un volume important de factures avait été émis fin 2022 en raison d'une suspension temporaire des opérations de facturation après le Go-Live du nouveau système ERP). Au 31 décembre 2023, la trésorerie et les équivalents de trésorerie s'élèvent à 50,9 millions d'euros, contre 49,1 millions d'euros à fin 2022. L'augmentation est principalement due à l'augmentation des flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles comme décrit ci-dessus, partiellement compensée par la trésorerie nette utilisée dans les activités d'investissement de -7,5 millions d'euros liées aux investissements dans des immobilisations incorporelles et corporelles (en particulier dans le développement interne des immobilisations incorporelles) ainsi que la trésorerie nette utilisée dans les activités de financement de -25,9 millions d'euros, principalement due au paiement total de dividendes de -21,5 millions.

Fin décembre 2023, il y avait 14.327.024 actions EVS en circulation, dont 893.820 étaient détenues par la société. À la même date, 680.875 warrants étaient en circulation avec un prix d'exercice moyen de 19,82 EUR et des échéances comprises entre octobre 2026 et octobre 2029.

## Evolution du personnel

Fin 2023, EVS employait 622 collaborateurs (ETP). Il s'agit d'une augmentation de 9 membres de l'équipe par rapport à fin 2022 (613 ETP). En 2023, EVS a délibérément limité l'augmentation des membres de l'équipe, car nous souhaitons stabiliser les effectifs après une forte période d'embauche en 2022. Vers la fin de 2023, nous avons à nouveau accéléré les embauches, compte tenu de la croissance du chiffre d'affaires. Pour 2024, nous prévoyons une augmentation contrôlée du nombre de membres de l'équipe afin de poursuivre et alimenter notre croissance future.

## Mandats sociaux

Il n'y a pas eu de changement dans la composition du Conseil d'Administration depuis la dernière Assemblée Générale du 16 mai 2023 au cours de laquelle les actionnaires avaient nommé deux nouveaux administrateurs, Serge Van Herck (représentant InnoVision bv) et Soumya Chandramouli (représentant FRINSO SRL), tous deux pour une durée de 4 ans. Le conseil d'administration est actuellement composé de neuf administrateurs:

- **Johan Deschuyffeleer**, administrateur indépendant & président (représentant The House of Value bv);
- **Michel Counson**, directeur général;
- **Martin De Prycker**, administrateur indépendant (représentant InnoConsult bv);
- **Chantal De Vrieze**, administratrice indépendante (représentant 7 Capital SRL);
- **Frédéric Vincent**, administrateur indépendant;
- **Marco Miserez**, administrateur indépendant;
- **Anne Cambier**, administratrice indépendante (représentant Accompany You SRL);

- **Serge Van Herck**, directeur général (représentant InnoVision bv); et
- **Soumya Chandramouli**, administratrice indépendante (représentant FRINSO SRL)

## Glossaire

Terme	Définition
<b>Carnet de commandes &lt;date&gt;</b>	Chiffre d'affaires à reconnaître après le <date> sur la base des commandes en cours.
<b>Pilier de marché LAB</b>	<b>LAB</b> – Live Audience Business (entreprises d'audience en direct) Recettes provenant de clients qui utilisent les produits et solutions EVS pour créer du contenu pour leur propre usage. Ce pilier du marché couvre les types de clients suivants : diffuseurs, stades, lieux de culte, centres médiatiques d'entreprise, organisations sportives, gouvernements et institutions, universités et collèges.
<b>Pilier de marché LSP</b>	<b>LSP</b> – Live Service Providers (fournisseurs de services en direct) Recettes provenant de clients utilisant les produits et solutions EVS pour servir les « clients LAB ». Ce pilier du marché couvre les types de clients suivants : sociétés de location et d'installation, sociétés de production, opérateurs indépendants, partenaires technologiques et intégrateurs de systèmes achetant pour leur propre usage
<b>Pilier de marché BER</b>	<b>BER</b> – Big Event Rental (locations pour grands événements) Recettes provenant de locations pour grands événements non annuels. Ce pilier du marché couvre les types de clients suivants : diffuseurs hôtes de grands événements.

En cas de divergences entre la version anglaise et la version française, la version anglaise prévaut.

## Conférence téléphonique

EVS tiendra une conférence téléphonique en anglais le 23 février à 10h00 CET pour les analystes financiers et les investisseurs institutionnels. D'autres parties intéressées peuvent rejoindre l'appel en mode écoute uniquement. La présentation utilisée lors de la conférence téléphonique sera disponible peu avant l'appel sur le site Internet d'EVS.

Les participants doivent s'inscrire à la conférence en utilisant le lien fourni ci-dessous. Lors de son inscription, chaque participant recevra un numéro d'appel, un code d'accès direct à l'événement et un identifiant unique.

1. **Inscription en ligne:** <https://register.vevent.com/register/BI65178c2a77304896a0aee4f2f291d7a9>
2. **Webcast Player URL:** <https://edge.media-server.com/mmc/p/x8k4igzm/>

## Calendrier d'entreprise

- 16 mai 2024:** T1 2024 Trading update (après clôture)
- 21 mai 2024:** Assemblée Générale
- 13 août 2024:** Résultats S1 2024 (date avancée) (après clôture)
- 14 novembre 2024:** T3 2024 Trading update (après clôture)



**Pour plus d'informations, veuillez contacter:**

Veerle De Wit, CFO\*

EVS Broadcast Equipment S.A., Liege Science Park, 13 rue Bois Saint-Jean, B-4102 Seraing, Belgium

Tel: +32 4 361 70 04. E-Mail: [corpcom@evs.com](mailto:corpcom@evs.com); [www.evs.com](http://www.evs.com)

\* représentant une SRL

## Déclarations prospectives

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives concernant les activités, la situation financière et les résultats d'exploitation d'EVS et de ses filiales. Ces déclarations sont basées sur les attentes ou les convictions actuelles de la direction d'EVS et sont soumises à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats ou performances réels de la Société diffèrent sensiblement de ceux envisagés dans ces déclarations prospectives. Ces risques et incertitudes sont liés à l'évolution de la technologie et des exigences du marché, à la concentration de l'entreprise sur un seul secteur, à la baisse de la demande pour les produits de l'entreprise et ceux de ses filiales, à l'incapacité de développer et d'introduire en temps opportun de nouvelles technologies, produits et applications, et à la perte de marché et la pression sur les prix résultant de la concurrence, ce qui pourrait faire en sorte que les résultats ou performances réels de la société diffèrent sensiblement de ceux envisagés dans ces déclarations prospectives. EVS n'assume aucune obligation de publier publiquement toute révision de ces déclarations prospectives pour refléter des événements ou des circonstances après la date des présentes ou pour refléter la survenance d'événements imprévus.

## À propos de nous

Nous créons du retour sur émotion

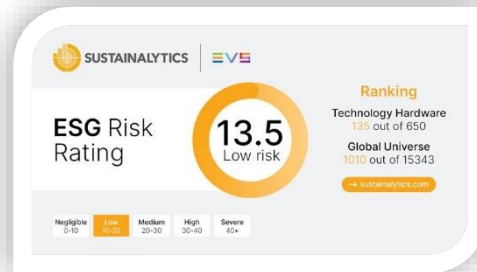
EVS est mondialement reconnu comme le principal fournisseur de technologie vidéo en direct pour les productions broadcast et de nouveaux médias. Couvrant l'ensemble du processus de production, les solutions EVS sont plébiscitées par les équipes de production du monde entier pour fournir les images sportives en direct les plus captivantes, les émissions de divertissement à la mode et des contenus d'actualité à des milliards de téléspectateurs chaque jour - et en temps réel. Alors que nous continuons à étendre notre empreinte, notre engagement envers une croissance durable pour notre entreprise et l'industrie est clairement démontré par notre stratégie ESG. Cet engagement se reflète non seulement dans nos résultats, mais aussi dans nos notes élevées auprès de différentes agences.

Basée à Liège, en Belgique, la société a une présence mondiale avec des bureaux en Australie, en Asie, au Moyen-Orient, en Europe, en Amérique du Nord et en

Amérique latine, employant plus de 600 collaborateurs et assurant les ventes, la formation et le support technique dans plus de 100 pays.

EVS est une société anonyme cotée sur Euronext Bruxelles : EVS, ISIN : BE0003820371.

Pour plus d'informations, veuillez visiter [www.evs.com](http://www.evs.com).



# Information financière consolidée finale condensée

## Compte de résultat consolidé final condensé

(en milliers d'euros)	Notes	2023	2022	2S23	2S22
Chiffre d'affaires	3	173.191	148.158	85.773	80.486
Coût des ventes		-52.548	-49.314	-26.368	-27.473
<b>Bénéfice brut</b>		<b>120.643</b>	<b>98.844</b>	<b>59.405</b>	<b>53.013</b>
<b>Marge brute %</b>		<b>69,7%</b>	<b>66,7%</b>	<b>69,3%</b>	<b>65,9%</b>
Frais de vente et d'administration		-46.567	-39.815	-25.246	-22.532
Frais de recherche et de développement		-31.836	-26.267	-17.364	-14.368
Autres produits		180	200	74	150
Autres dépenses		-488	-607	-424	-121
Rémunération sous forme d'actions et plan ESOP		-790	-643	-260	-169
<b>Bénéfice d'exploitation (EBIT)</b>		<b>41.142</b>	<b>31.712</b>	<b>16.185</b>	<b>15.973</b>
<b>Marge d'exploitation (EBIT) %</b>		<b>23,8%</b>	<b>21,4%</b>	<b>18,9%</b>	<b>19,8%</b>
Produits d'intérêt sur prêts et dépôts		230	106	149	76
Charges d'intérêt		-920	-912	-491	-439
Autres produits (ou charges) financiers nets		19	1.793	-82	-146
Part dans le résultat de l'entreprise mise en équivalence		80	67	-77	-10
<b>Bénéfice avant impôts (PBT)</b>		<b>40.551</b>	<b>32.766</b>	<b>15.684</b>	<b>15.454</b>
Impôts sur le revenu	4	-3.605	-1.422	74	442
<b>Bénéfice net</b>		<b>36.946</b>	<b>31.344</b>	<b>15.758</b>	<b>15.896</b>
Imputable à :					
Intérêt minoritaire		-	-	-	-
<b>Part du groupe</b>		<b>36.946</b>	<b>31.344</b>	<b>15.758</b>	<b>15.896</b>

<b>RÉSULTATS PAR ACTION</b> (en nombre d'actions et en EUR)	2023	2022	2S23	2S22
Nombre moyen pondéré d'actions souscrites pour la période moins les actions propres	13.427.915	13.411.972	13.433.204	13.419.010
Nombre moyen pondéré d'actions entièrement diluées	13.950.751	13.681.084	13.991.046	13.768.895
<b>Résultat de base - part du groupe</b>	<b>2,75</b>	<b>2,34</b>	<b>1,17</b>	<b>1,19</b>
<b>Résultat dilué - part du groupe <sup>(1)</sup></b>	<b>2,65</b>	<b>2,29</b>	<b>1,13</b>	<b>1,14</b>

<b>ÉTAT CONSOLIDÉ DU RÉSULTAT GLOBAL</b> (en milliers d'euros)	2023	2022	2S23	2S22
<b>Bénéfice net</b>	<b>36.946</b>	<b>31.344</b>	<b>15.758</b>	<b>15.896</b>
<b>Autres éléments du résultat global de la période</b>				
Écarts de conversion monétaire	-270	324	-71	-231
<b>Total des éléments recyclables</b>	<b>-270</b>	<b>324</b>	<b>-71</b>	<b>-231</b>
Différence à l'ouverture	-	460	-	460
Gains/(pertes) sur réévaluation des obligations au titre de prestations définies	-378	1.373	-378	440
<b>Total des éléments non-recyclables</b>	<b>-378</b>	<b>1.833</b>	<b>-378</b>	<b>900</b>
<b>Total des autres éléments du résultat global de la période, net d'impôt</b>	<b>-648</b>	<b>2.157</b>	<b>-449</b>	<b>669</b>
<b>Total du résultat global de la période</b>	<b>36.298</b>	<b>33.501</b>	<b>15.309</b>	<b>16.565</b>
Imputable à :				
Intérêt minoritaire	-	-	-	-
<b>Part du Groupe</b>	<b>36.298</b>	<b>33.501</b>	<b>15.309</b>	<b>16.565</b>

(1) Le résultat dilué par action inclut:

- 187.000 warrants attribués en octobre 2020, dont 146.750 en circulation avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et avec une échéance en octobre 2026 ;
- 158.600 warrants attribués en juin 2021, dont 152.600 en circulation avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et avec une échéance en juin 2027 ;
- 183.375 warrants attribués en septembre 2022, dont 182.625 en circulation avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et avec une échéance en septembre 2028 ; et
- 198.900 warrants attribués en octobre 2023, tous en circulation avec un prix d'exercice inférieur au cours de l'action et avec une échéance en octobre 2029.

## Situation financière condensée finale (bilan)

ACTIFS (en milliers d'euros)	Notes	31 déc. 2023	31 déc. 2022
<b>Actifs non courants:</b>			
Goodwill		2.832	2.832
Autres immobilisations incorporelles	5	16.020	13.215
Terrains et bâtiments		47.634	50.543
Autres immobilisations corporelles		7.439	4.691
Investissement comptabilisé selon la méthode de la mise en équivalence		1.938	1.922
Autres actifs financiers		3.458	3.647
Autres créances à long terme		5.203	4.622
Actifs d'impôts différés		495	512
<b>Total des actifs non courants</b>		<b>85.019</b>	<b>81.984</b>
<b>Actifs courants :</b>			
Stocks		33.001	28.786
Créances commerciales		67.243	58.856
Autres créances, charges différées et produits à recevoir		15.122	14.365
Autres actifs financiers		244	174
Trésorerie et équivalents de trésorerie		50.947	49.051
<b>Total des actifs courants</b>		<b>166.557</b>	<b>151.232</b>
<b>Total des actifs</b>		<b>251.576</b>	<b>233.216</b>
<b>CAPITAUX PROPRES ET PASSIFS (en milliers d'euros)</b>			
<b>Fonds propres :</b>			
<b>Capital</b>		<b>8.772</b>	<b>8.772</b>
Réserves		198.897	183.390
Actions propres		-17.174	-17.447
<b>Total des réserves consolidées</b>		<b>181.723</b>	<b>165.943</b>
Différences de conversion		805	1.075
<b>Fonds propres imputables aux actionnaires de la société mère</b>		<b>191.300</b>	<b>175.790</b>
<b>Intérêt minoritaire</b>		<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Total des fonds propres</b>	10	<b>191.300</b>	<b>175.790</b>
Provisions à long terme		1.738	1.637
Impôts différés passifs		11	10
Dettes financières à long terme	6	10.444	11.528
Autres dettes à long terme		143	120
<b>Passif à long terme</b>		<b>12.336</b>	<b>13.295</b>
Part des dettes financières à court terme	6	3.896	3.750
Dettes commerciales		10.681	9.207
Montants à payer pour les salaires et cotisations sociales		12.481	11.219
Impôt sur le revenu à payer		1.393	1.959
Autres dettes, avances reçues, charges à payer et produits différés		19.489	17.996
<b>Passif à court terme</b>		<b>47.940</b>	<b>44.131</b>
<b>Total des fonds propres et du passif</b>		<b>251.576</b>	<b>233.216</b>

## État des flux de trésorerie condensé final

(en milliers d'euros)	Notes	2023	2022
<b>Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles</b>			
<b>Bénéfice net, part du groupe</b>		<b>36.946</b>	<b>31.344</b>
<b>Ajustement pour:</b>			
- Amortissements et dépréciation des immobilisations		8.042	6.738
- Plan de participation bénéficiaire et warrants	10	790	642
- Provisions		-388	212
- Impôts sur le revenu		3.605	1.422
- Résultat financier net produit (-) / dépense (+)		672	-987
- Part du résultat des entités comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence		-80	-67
<b>Ajustement pour les variations des éléments du fonds de roulement :</b>			
- Stock		-4.216	-2.834
- Créances commerciales		-8.198	-23.970
- Autres créances, charges différées et produits à recevoir		-2.592	-3.889
- Dettes commerciales		1.474	-1.290
- Montants à payer pour les salaires et cotisations sociales		1.083	541
- Autres dettes, avances reçues, charges à payer et produits différés		1.375	4.776
- Différences de conversion		-1.013	803
<i>Trésorerie générée par les opérations</i>		<i>37.500</i>	<i>13.441</i>
Impôts sur les revenus payés	4	-1.798	-2.469
<b>Trésorerie nette provenant des activités opérationnelles</b>		<b>35.702</b>	<b>10.972</b>
<b>Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement</b>			
Achat d'actifs incorporels		-4.525	-8.770
Achat d'actifs corporels (terrains et bâtiments et autres actifs corporels)		-3.013	-1.101
Vente d'actifs corporels		37	-
Autres actifs financiers		12	-102
<b>Trésorerie nette utilisée pour les activités d'investissement</b>		<b>-7.489</b>	<b>-9.973</b>
<b>Flux de trésorerie provenant des activités de financement</b>			
Remboursements d'emprunts	6	-1.105	-1.095
Paiement des dettes de location		-3.055	-2.828
Intérêts payés		-556	-688
Intérêts reçus		230	75
Dividende reçu d'une entreprise détenue		64	64
Dividende payé	11	-21.497	-20.112
<b>Trésorerie nette utilisée dans les activités de financement</b>		<b>-25.919</b>	<b>-24.584</b>
<b>Augmentation / Diminution nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie</b>			
Différence de change nette		-398	492
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période</b>		<b>49.051</b>	<b>72.144</b>
<b>Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période</b>		<b>50.947</b>	<b>49.051</b>

## État des variations des capitaux propres condensé final

(en milliers d'euros)	Capital	Réserves	Actions propres	Ecarts de conversion monétaire	Fonds propres, part du groupe	Intérêts sans contrôle	Total des fonds propres
<b>Solde au 1<sup>er</sup> janvier 2022</b>	<b>8.772</b>	<b>170.570</b>	<b>-17.776</b>	<b>751</b>	<b>162.317</b>	<b>-</b>	<b>162.317</b>
Résultat net		31.344			31.344		31.344
Autres éléments du résultat global de la période		1.833		324	2.157		2.157
<b>Total du résultat global de la période</b>		<b>33.117</b>		<b>324</b>	<b>33.501</b>		<b>33.501</b>
Paiements en actions		581			581		581
Opérations sur actions propres		-329	329		-		-
Dividende final		-13.402			-13.402		-13.402
Dividende intérimaire		-6.710			-6.710		-6.710
Autre affectation		-497			-497		-497
<b>Solde au 31 décembre 2022</b>	<b>8.772</b>	<b>183.390</b>	<b>-17.447</b>	<b>1.075</b>	<b>175.790</b>	<b>-</b>	<b>175.790</b>

(en milliers d'euros)	Capital	Réserves	Actions propres	Ecarts de conversion monétaire	Fonds propres, part du groupe	Intérêts sans contrôle	Total des fonds propres
<b>Solde au 1<sup>er</sup> janvier 2023</b>	<b>8.772</b>	<b>183.390</b>	<b>-17.447</b>	<b>1.075</b>	<b>175.790</b>	<b>-</b>	<b>175.790</b>
Résultat net		36.946			36.946		36.946
Autres éléments du résultat global de la période		-378		-270	-648		-648
<b>Total du résultat global de la période</b>		<b>36.568</b>		<b>-270</b>	<b>36.298</b>		<b>36.298</b>
Paiements en actions		790*			790		790
Opérations sur actions propres		-273	273		-		-
Dividende final		-14.780			-14.780		-14.780
Dividende intérimaire		-6.717			-6.717		-6.717
Autre affectation		-81			-81		-81
<b>Solde au 31 décembre 2023</b>	<b>8.772</b>	<b>198.897</b>	<b>-17.174</b>	<b>804</b>	<b>191.300</b>	<b>-</b>	<b>191.300</b>

\* Le montant total inclut EUR 816 'granted' et EUR -26 'forfeited'

## Notes concernant les états financiers consolidés

### **NOTE 1: BASE DE PRÉPARATION DES ÉTATS FINANCIERS**

Les états financiers consolidés du Groupe EVS pour la période de 12 mois terminée le 31 décembre 2023 sont établis et présentés conformément aux Normes internationales d'information financière (IFRS), telles qu'adoptées pour une utilisation dans l'Union européenne. Les états financiers condensés du Groupe pour la période de 12 mois se terminant le 31 décembre 2023 ont été autorisés pour la publication par le Conseil d'Administration du 22 février 2024. Ce rapport condensé fournit une explication des événements et des transactions significatives pour la compréhension de l'évolution de la situation financière et du reporting depuis le dernier exercice annuel et doivent donc être lus conjointement avec les états financiers consolidés complets 2023 dont sont issus ces états financiers résumés et qui seront publiés sur le site Internet de la Société le 19 avril 2024. Les états financiers résumés sont préparés sur une base de continuité d'exploitation.

### **NOTE 2.1: POLITIQUES ET MÉTHODES COMPTABLES SIGNIFICATIVES**

Les états financiers consolidés d'EVS Broadcast Equipment SA et de ses filiales ont été préparés conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS) adoptées par l'Union européenne. Toutes les normes et interprétations émises par l'International Accounting Standards Board (IASB) et l'International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) en vigueur à fin 2023 et adoptées par l'Union européenne sont appliquées par la Société. Les états financiers consolidés ont été préparés sur la base du coût historique, à l'exception des paiements fondés sur des actions (à la date d'attribution), des instruments financiers dérivés et des contreparties éventuelles, qui sont évalués à leur juste valeur. Les comptes consolidés sont présentés en milliers d'euros. Toutes les valeurs sont arrondies au millier le plus proche, sauf indication contraire. Les principes et méthodes comptables adoptés pour l'établissement des comptes consolidés IFRS de la société sont cohérents avec ceux appliqués dans les comptes consolidés annuels 2022. Les principes et méthodes comptables IFRS de la société sont disponibles dans le rapport annuel 2022 sur [www.evs.com](http://www.evs.com), à l'exception des normes IFRS nouvelles, modifiées ou révisées et des interprétations IFRIC en vigueur depuis le 1er janvier 2023. L'adoption de ces déclarations nouvelles, modifiées ou révisées n'ont pas eu d'impact significatif sur les états financiers consolidés du Groupe.

### **NOTE 2.2: JUGEMENTS ET ESTIMATIONS**

Lors de la préparation des états financiers consolidés résumés de la Société, la direction exerce des jugements dans l'application de diverses méthodes comptables. Les domaines de jugement sont cohérents avec ceux suivis dans la préparation des états financiers consolidés annuels d'EVS pour l'exercice clos au 31 décembre 2022.

De plus, la direction est tenue de faire des estimations qui affectent les montants inclus dans les états financiers. Les estimations réalisées à chaque date de clôture reflètent les conditions en vigueur à ces dates (par exemple : prix de marché, taux d'intérêt et taux de change). Bien que ces estimations soient basées sur la meilleure connaissance de la gestion des événements existants et des actions que le groupe pourrait entreprendre, les résultats réels peuvent différer de ces estimations.

Le recours à des estimations est particulièrement applicable lors de la réalisation de tests de dépréciation des goodwill et de l'évaluation des éventuels ajouts au prix d'achat des regroupements d'entreprises passés, de la détermination de la contrepartie éventuelle, de la détermination de la juste valeur des paiements fondés sur des actions, de l'évaluation de la position d'impôt différé, la mesure des engagements sociaux et la détermination du taux d'avancement des projets en cours. Ces estimations sont discutées plus en détail dans le rapport annuel de la Société.

### **NOTE 3: INFORMATION PAR SEGMENT**

D'un point de vue opérationnel, la société est intégrée verticalement avec la majorité de son personnel située au siège en Belgique, y compris les départements R&D, production, marketing et administration. Par conséquent, la majorité des investissements et des coûts se situent au niveau de la société mère belge. Les ressources sécurisant les interactions avec les clients, telles que les profils de vente, d'exploitation et de support, sont principalement embauchées dans les régions respectives. Les filiales étrangères sont principalement des bureaux de vente et de représentation. En tant que principal décideur opérationnel, le comité exécutif examine les résultats d'exploitation, les plans d'exploitation et prend

les décisions d'allocation des ressources à l'échelle de l'entreprise. Les revenus liés aux produits de même nature (équipements de production audiovisuelle numérique) sont réalisés par des équipes commerciales polyvalentes. Le reporting interne de la société est le reflet de l'organisation opérationnelle précitée et se caractérise par une forte intégration des activités de la société.

Par conséquent, la société est composée d'un seul segment selon la définition d'IFRS 8, et le compte de résultat consolidé du Groupe reflète ce segment unique. Tous les actifs à long terme sont situés dans la société mère EVS Broadcast Equipment SA en Belgique.

La société fournit une classe d'activité définie comme des solutions basées sur des 'tapeless workflows' avec une architecture modulaire cohérente. Il n'y a pas d'autres classes d'activités significatives, que ce soit individuellement ou dans l'ensemble. Des modules identiques peuvent répondre aux besoins de marchés différents, et nos clients eux-mêmes sont souvent multi-marchés. Fournir des informations pour chaque module n'est donc pas pertinent pour EVS.

Au niveau géographique, nos activités sont réparties dans les régions suivantes : Asie-Pacifique ("APAC"), Europe, Moyen-Orient et Afrique ("EMEA") et Amérique ("NALA"). Cette division suit l'organisation des services commerciaux et de support au sein du Groupe, qui opère dans le monde entier. Une quatrième région est dédiée aux événements mondiaux (« big event rentals »).

La société apporte des informations complémentaires avec une présentation du chiffre d'affaires par pilier de marché : "Live Service provider", "Live Audience Business" et "Big Event Rentals" pour les contrats de location liés aux grands événements sportifs.

Enfin, les ventes sont présentées par nature : vente d'équipements et autres services.

### 3.1. Informations sur le chiffre d'affaires par destination

Le chiffre d'affaires peut être présenté par pilier de marché: "Live Service provider", "Live Audience Business" et "Big event rentals". La maintenance et le service après-vente sont inclus dans la solution complète proposée aux clients.

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	2S23	2S22	% 2S23/2S22
Live Audience Business	51.344	45.147	13,7%
Live Service Provider	34.650	31.151	11,2%
Big Event Rentals	-0.221	4.187	-100,0%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>85.773</b>	<b>80.486</b>	<b>6,6%</b>

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	2023	2022	% 2023/2022
Live Audience Business	90.050	71.438	26,1%
Live Service Provider	83.278	66.869	24,5%
Big Event Rentals	-0.137	9.850	-100,0%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>173.191</b>	<b>148.158</b>	<b>16,9%</b>

### 3.2. Informations sur le chiffre d'affaires par région géographique

Les activités sont réparties en trois régions : Asie-Pacifique ("APAC"), Europe, Moyen-Orient et Afrique ("EMEA") et "Amériques". Nous faisons également une distinction pour la catégorie "Big Event Rentals" qui n'est pas attribuée à une région spécifique.

Chiffre d'affaires par période (en milliers d'euros)	APAC hors événements	EMEA hors événements	Ameriques hors événements	Big Event Rentals	TOTAL
<b>Chiffre d'affaires 2S23</b>	13.304	44.934	27.756	-0.221	85.773
<b>Evolution vs. 2S22 (%)</b>	18,0%	14,9%	7,1%	-100,0%	6,6%
Evolution vs. 2S22 (%) à taux de change constant	18,0%	14,9%	-2,6%	-100,0%	3,4%
<b>Chiffre d'affaires 2S22</b>	<b>11.278</b>	<b>39.107</b>	<b>25.914</b>	<b>4.187</b>	<b>80.486</b>

Chiffre d'affaires par période (en milliers d'euros)	APAC hors événements	EMEA hors événements	Ameriques hors événements	Big Event Rentals	TOTAL
<b>Chiffre d'affaires 2023</b>	30.260	86.721	56.347	-0.137	173.191
<b>Evolution vs. 2022 (%)</b>	59,7%	28,0%	9,2%	-100,0%	16,9%
Evolution vs. 2022 (%) à taux de change constant	59,7%	28,0%	3,6%	-100,0%	15,0%
<b>Chiffre d'affaires 2022</b>	<b>18.952</b>	<b>67.764</b>	<b>51.592</b>	<b>9.850</b>	<b>148.158</b>

Le chiffre d'affaires réalisé en Belgique (pays d'origine de la société) avec des clients externes représente moins de 5% du chiffre d'affaires total de la période. Au cours des 12 derniers mois, le Groupe a réalisé des revenus significatifs auprès de clients externes (selon la définition d'IFRS 8) aux États-Unis pour un montant de 51,0 millions d'euros (38,1 millions d'euros en 2022) et au Royaume-Uni pour un montant de 19,7 millions d'euros (9,6 millions d'euros en 2022).

### 3.3. Informations sur le chiffre d'affaires par nature

Le chiffre d'affaires peut être présenté par nature : vente d'équipements et autres services.

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	2S23	2S22	% 2S23/ 2S22
Vente d'équipements	71.893	64.226	11,9%
Autres services	13.880	16.259	-14,6%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>85.773</b>	<b>80.486</b>	<b>6,6%</b>

Chiffre d'affaires (en milliers d'euros)	2023	2022	% 2023/ 2022
Vente d'équipements	149.795	118.015	26,9%
Autres services	23.396	30.142	-22,4%
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>173.191</b>	<b>148.158</b>	<b>16,9%</b>



Les autres services comprennent le conseil, les installations, la gestion de projet, la location, la formation, la maintenance et le support à distance. Les contrats de travaux en cours ("WIP") sont inclus dans les deux catégories.

Les ventes d'équipements sont comptabilisées à un moment donné tandis que les autres services sont comptabilisés au fil du temps.

### 3.4. Information sur les clients importants

Sur les 12 derniers mois, aucun client externe de l'entreprise ne représente plus de 10% du chiffre d'affaires (similaire en 2022).

## NOTE 4: IMPÔTS SUR LE REVENU

(en milliers d'euros)	2023	2022
- Impôt courant sur le revenu	-4.060	-569
- Impôt différé sur le revenu	455	-853
<b>Total impôts sur le revenu</b>	<b>-3.605</b>	<b>-1.422</b>

La charge d'impôt sur le résultat s'élève à 3,6 millions d'euros pour l'ensemble de l'année 2023, contre 1,4 million d'euros en 2022. L'augmentation s'explique principalement par :

- un bénéfice imposable en hausse (+ 24% par rapport à 2022), notamment en Belgique (36,6 millions EUR en 2023 contre 24,9 millions EUR en 2022) ; et
- la limitation de la déduction des latences fiscales des années précédentes en Belgique qui conduit à un montant inférieur d'impôts différés actifs utilisables sur la période.

Le taux effectif d'impôt pour l'exercice clos le 31 décembre 2023 est de 8,9% contre 4,3% en 2022.

## NOTE 5: IMMOBILISATIONS INCORPORELLES

Les immobilisations incorporelles ont augmenté de 2,8 millions d'euros sur la période en raison de l'activation de coûts de développement internes de 4,5 millions d'euros, partiellement compensés par des charges d'amortissement de 1,7 million d'euros.

Les coûts incorporels capitalisés comprennent principalement les coûts de personnel interne et les coûts de consultants externes liés à la phase de développement de deux projets importants qui devraient assurer la croissance future d'EVS. Ces projets consistent en des logiciels qui seront commercialisés à la fin de la période de développement. Pour l'un des projets, la période de développement s'est terminée à la fin du troisième trimestre, entraînant le début d'un amortissement sur une durée de 5 ans. Le retour sur investissement attendu du deuxième projet est prévu pour 2024, complétant la stratégie PlayForward du Groupe. Les progrès de ces développements internes sont suivis fréquemment afin de garantir que les avantages économiques futurs restent assurés.

## NOTE 6: DETTES FINANCIÈRES

(en milliers d'euros)	2023	2022
<b>Dettes financières à long terme</b>		
Emprunts bancaires	561	1,675
Dettes de location-financement à long terme	9.883	9.853
<b>Total</b>	<b>10.444</b>	<b>11.528</b>
<b>Montant dû dans les 12 mois (présenté dans les passifs courants)</b>		
Emprunts bancaires	1.114	1.105
Dettes de location-financement à court terme	2.782	2.645
<b>Total</b>	<b>3.896</b>	<b>3.750</b>
<b>Total dette financière (court et long terme)</b>	<b>14.340</b>	<b>15.278</b>

En juin 2020, un prêt de 5,5 millions d'euros a été mis en place auprès de BNP Paribas Fortis pour financer partiellement l'acquisition d'Axon. L'échéancier de remboursement prévoit un premier remboursement de 0,6 million d'euros en 2020 et des annuités de 1,1 million d'euros entre 2021 et 2024, avec un remboursement final de 0,6 million d'euros en 2025 à l'échéance du prêt.

En juin 2020, une ligne de crédit roll over de 5,0 millions d'euros a également été mise en place auprès de la banque Belfius pour financer partiellement l'acquisition d'Axon. Cette ligne de crédit amortissable expirera fin juin 2025. A cette date, EVS n'a pas utilisé cette ligne de crédit.

Les dettes locatives comprennent principalement les contrats de location de bureaux dans les différentes filiales dans le monde et les leasings de voitures de société des employés.

## NOTE 7: JUSTE VALEUR DES INSTRUMENTS FINANCIERS

La juste valeur des actifs et passifs financiers est définie comme le montant auquel l'instrument pourrait être échangé dans une transaction courante entre parties consentantes, autre qu'une vente forcée ou une liquidation.

Les méthodes et hypothèses suivantes ont été utilisées pour estimer les justes valeurs :

- La trésorerie et les équivalents de trésorerie et les placements à court terme, les créances clients, les dettes fournisseurs et les autres passifs courants se rapprochent de leur valeur comptable en grande partie en raison des échéances à court terme de ces instruments ;

- Les autres actifs à long terme à taux fixe et à taux variable sont évalués par le Groupe sur la base de paramètres tels que les taux d'intérêt, les facteurs de risque pays spécifiques, la solvabilité individuelle du client et les caractéristiques de risque du projet financé. Sur la base de cette évaluation, des provisions sont constituées pour tenir compte des pertes attendues sur ces créances. Au 31 décembre 2023, les valeurs comptables de ces créances, nettes des provisions, sont supposées ne pas être significativement différentes de leurs justes valeurs calculées ;

- La juste valeur des instruments non cotés, des emprunts auprès des banques et autres passifs financiers, des obligations en vertu de contrats de location-financement ainsi que des autres passifs financiers non courants est estimée en actualisant les flux de trésorerie futurs en utilisant les taux d'intérêt effectifs actuellement disponibles pour les dettes à des conditions similaires, les crédits risque et les échéances restantes. Au 31 décembre 2023, le taux d'intérêt effectif n'est pas significativement différent du taux d'intérêt nominal de l'obligation financière ;

- Le Groupe conclut des instruments financiers dérivés avec diverses contreparties, principalement des institutions financières bénéficiant d'une notation de crédit de premier ordre. Les dérivés évalués à l'aide de techniques d'évaluation avec des données observables sur le marché sont principalement des contrats de change à terme et des contrats d'option. Les techniques d'évaluation les plus fréquemment appliquées comprennent les modèles de prix à terme et de swap, utilisant des calculs de valeur actuelle. Les modèles intègrent diverses entrées, notamment les taux de change au comptant et à terme et les courbes de taux d'intérêt.

Au 31 décembre 2023, le Groupe détient les instruments financiers suivants évalués à la juste valeur:

en milliers d'euros)	31 décembre 2023	31 décembre 2022
<b>Actifs évalués à la juste valeur</b>		
Actifs financiers à la juste valeur par le compte de résultat		
Contrats de change – sans 'hedge accounting'	206	324

Le Groupe utilise la hiérarchie suivante pour déterminer et publier la juste valeur des instruments financiers par technique d'évaluation :

**Niveau 1** : prix cotés (non ajustés) sur des marchés actifs pour des actifs ou des passifs identiques ;

**Niveau 2** : autres techniques pour lesquelles toutes les données ayant un effet significatif sur la juste valeur comptabilisée sont observables, directement ou indirectement ;

**Niveau 3** : techniques qui utilisent des données ayant un effet significatif sur la juste valeur enregistrée qui ne sont pas basées sur des données de marché observables

Toutes les justes valeurs mentionnées dans le tableau ci-dessus se rapportent au niveau 2. Il n'y a eu aucun transfert entre les évaluations de la juste valeur des niveaux 1, 2 et 3 au cours de la période de reporting.

## NOTE 8: TAUX DE CHANGE

Les principaux taux de change qui influencent les comptes financiers consolidés sont USD/EUR et GBP/EUR qui ont été considérés comme suit:

Taux de change USD/EUR	Moyenne annuelle	Au 31 décembre
2023	1,0815	1,1050
2022	1,0537	1,0666
Variation	2,6%	3,6%

Taux de change GBP/EUR	Moyenne annuelle	Au 31 décembre
2023	0,8698	0,8690
2022	0,8527	0,8869
Variation	2,0%	-2,0%

## NOTE 9: EFFECTIF

(en équivalents temps plein)	Au 31 décembre
2023	622
2022	613
Variation	+9

À fin 2023, le Groupe employait 622 collaborateurs (ETP). Il s'agit d'une augmentation de 9 membres de l'équipe par rapport à fin 2022 (613 ETP). En 2023, EVS a délibérément limité l'augmentation des membres de l'équipe, car nous souhaitons stabiliser les effectifs après une forte période d'embauche en 2022. Vers la fin de 2023, nous avons à nouveau accéléré les embauches, compte tenu de la croissance du chiffre d'affaires. Pour 2024, nous prévoyons une augmentation contrôlée du nombre de membres de l'équipe afin de poursuivre et alimenter notre croissance future.

## NOTE 10: TITRES DE PARTICIPATION

Le nombre d'actions propres et de warrants en circulation a évolué comme suit au cours de la période:

	2023	2022
<b>Nombre d'actions propres au 1<sup>er</sup> janvier</b>	<b>908.014</b>	<b>925.140</b>
Acquisition d'actions propres sur le marché	-	-
Vente d'actions propres sur le marché	-	-
Affectation aux plans de participation des employés aux bénéficiaires	-14.194	-17.126
Vente liée au plan d'actionnariat des employés (ESOP) et autres transactions	-	-
<b>Nombre d'actions propres au 31 décembre</b>	<b>893.820</b>	<b>908.014</b>
<b>Warrants en circulation au 31 décembre</b>	<b>680.875</b>	<b>492.975</b>

En 2023, le Groupe n'a pas racheté d'actions propres en bourse. Aucune action n'a été utilisée pour satisfaire l'exercice de bons de souscription par les salariés.

L'Assemblée Générale Ordinaire du 16 mai 2023 a approuvé l'attribution de 14.194 actions aux salariés d'EVS (attribution de 42 actions à chaque membre du personnel au prorata de leur durée d'occupation effective ou assimilée en 2022) en récompense de leur contribution aux succès du groupe.

## NOTE 11: DIVIDENDES

L'Assemblée Générale Ordinaire du 16 mai 2023 a approuvé le versement d'un dividende brut total de 1,10 EUR par action au titre de l'année 2022.

Au titre de l'année 2023, un acompte sur dividende de 0,50 EUR par action a été versé en novembre 2023. Un dividende pour l'année complète de 1,10 EUR par action sera proposé à l'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires.

(en milliers d'euros, brut)	# Coupon	Date de déclaration	2023	2022
- Dividende final 2021 (EUR 1,00 par action hors actions propres)	32	mai 2022	-	13.402
- Dividende intérimaire 2022 (EUR 0,50 par action hors actions propres)	33	nov. 2022	-	6.710
- Dividende final 2022 (EUR 1,10 par action hors actions propres)	34	mai 2023	14.780	
- Dividende intérimaire 2023 (EUR 0,50 par action hors actions propres)	35	nov. 2023	6.717	
<b>Total dividendes payés</b>			<b>21.497</b>	<b>20.112</b>

Les dernières prévisions de dividendes publiées en 2022 prévoient une distribution annuelle totale de dividendes de 1,10 EUR par action en 2023 et 2024, sous réserve des conditions de marché et de l'approbation de l'Assemblée générale ordinaire des actionnaires.

## NOTE 12: RISQUES ET INCERTITUDES

Investir dans les actions d'EVS implique des risques et des incertitudes. Les risques et incertitudes relatifs à l'exercice en cours sont similaires aux risques et incertitudes qui ont été identifiés par la direction de la société et qui sont listés dans le rapport de gestion du rapport annuel (disponible sur [www.evs.com](http://www.evs.com)).

Parmi les nouveaux risques apparus depuis le dernier rapport annuel, nous soulignons l'environnement macro-économique, en particulier la crise du Moyen-Orient et de la Mer Rouge qui entraîne des retards dans le transport des

marchandises et des hausses de prix à court terme. Bien que la situation soit difficile à prévoir à moyen et long terme, les retards et les augmentations de coûts risquent de se poursuivre dans les mois à venir, alors que les compagnies maritimes commencent à planifier un conflit prolongé. EVS suit de près les développements dans ce domaine et prend des mesures proactives pour maîtriser ces retards et ces hausses de coûts ou pour minimiser leur impact sur la rentabilité de l'entreprise. Nous réitérons également les conséquences potentielles de la guerre en Ukraine. L'entreprise continue de se conformer aux sanctions internationales en vigueur.

### **NOTE 13: ÉVÉNEMENTS POSTERIEURS**

Il n'existe pas d'événements postérieurs susceptibles d'avoir un impact significatif sur les états financiers résumés du Groupe.

## Certification des personnes responsables

**Serge Van Herck, CEO\***  
**Veerle De Wit, CFO\***

Certifient que, sur la base de leurs connaissances,

- a) les états financiers consolidés condensés, établis conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS) telles qu'adoptées par l'Union européenne, donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats du Groupe EVS,
- b) le communiqué de presse présente les événements importants et un aperçu fidèle de l'évolution des affaires et des résultats du groupe EVS au cours de la période sous revue.

\* actant pour le compte d'une bv

## Auditeur Externe

Les états financiers consolidés résumés d'EVS Broadcast SA pour l'exercice clos le 31 décembre 2023 ont été autorisés pour publication conformément à une résolution du conseil d'administration du 22 février 2024. EY réviseurs d'Entreprises, représenté par Carlo-Sébastien d'Addario, a confirmé que ses procédures d'audit, qui sont substantiellement achevées, n'ont pas révélé d'ajustements significatifs qui devraient être apportés aux informations comptables contenues dans le présent communiqué. Le rapport d'audit complet relatif à l'audit des états financiers consolidés figurera dans le rapport annuel 2023 qui sera publié en avril 2024.